

Anagrafica Principale

MEDIA ASSET S.P.A.

Codice Fiscale:	11305210012	PEC:	MEDIAASSET@LEGALMAIL.IT
Partita IVA:	11305210012	SDI:	USAL8PV
Indirizzo:	VIA DOTTESIO, 8	Forma giuridica:	SOCIETA' PER AZIONI
CAP:	22100	Iscrizione CCIE:	05 Maggio 2017
Comune:	Como	Capitale Sociale:	€ 120.000
Provincia:	(CO)	Codice ATECO:	63.10.10
Regione:	Lombardia	Descrizione ATECO:	Fornitura di infrastrutture informatiche, hosting e attivita' connesse
Numero REA:	CO_329026		

Fatturato €

6,3 Mln	5,3 Mln	4,6 Mln
2025	2024	2023

Utile €

37,4 K	70,7 K	44,3 K
2025	2024	2023

EBIT €

61,3 K	77,3 K	83,4 K
2025	2024	2023

EBITDA €

2,5 Mln	1,6 Mln	889,2 K
2025	2024	2023

Disponibilità liquide 2025

€ 4,37 Mln
2025

Indice di disponibilità 2025

3.63x
2025

Solidità e liquidità

PFN (2025)

€ 0,00

Acid Test (2025)

0,00

ROI (2025)

0.74 %

ROS (2025)

0.97 %

Totale crediti

€ 1,17 Mln

Totale debiti

€ 1,20 Mln

Struttura societaria

A.U.

Socio di maggioranza

VINCENZO AUGURIO

Periodo disponibile per l'analisi

I dati finanziari disponibili coprono un periodo di 8 anni, dal 2018 fino al 2025. L'ultimo fatturato disponibile è pari a 6,31 Mln.

Sulla base di queste informazioni verrà eseguita un'analisi economica dettagliata per valutare l'andamento dell'azienda nel tempo.

Le prime 10 sedi secondarie

MEDIA ASSET S.P.A.

VIA DELLA LIBERAZIONE 6, 40128 BOLOGNA (BO)

MEDIA ASSET S.P.A.

VIA MILANO 27, 22100 COMO (CO)

MEDIA ASSET S.P.A.

CORSO UMBERTO I 90, 80070 MONTE DI PROCIDA (NA)

Ci sono 3 sedi secondarie per MEDIA ASSET S.P.A..

Sintesi aziendale

Valutazione complessiva

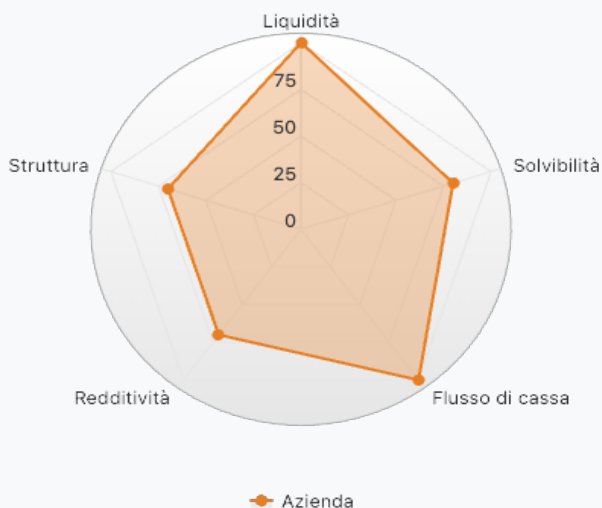
A

Punteggio

87/100

Limite di credito

€ 802.000



FATTURATO DEGLI ULTIMI ANNI

Fatturato degli ultimi anni

Anno**Valore****Variazione**

UTILI NETTI

UTILI degli ultimi anni

Anno**Valore****Variazione**

NUMERO E COSTO DEI DIPENDENTI

Costo del personale negli ultimi anni

Anno**Costo Personale****Numero dipendenti**

PROTESTI – MEDIA ASSET S.P.A.

Atti pubblici che certificano il mancato pagamento di assegni o cambiali e registrano l'insolvenza nei registri ufficiali.

- Se non sono presenti: dimostra correttezza e favorisce rapporti e finanziamenti;
- Se sono presenti: segnala inaffidabilità nei pagamenti, riduce credito e fiducia;

**ASSENZA DI PROTESTI**

PREGIUDIZIEVOLI – MEDIA ASSET S.P.A.

Formalità negative (pignoramenti, ipoteche giudiziali, sequestri) che gravano su un'azienda e ne indicano rischi finanziari o legali.

- Se non sono presenti: mostra solidità e migliora accesso a credito e collaborazioni;
- Se sono presenti: evidenzia problemi economici o giudiziari, ostacola fiducia e credito;

**ASSENZA DI PREGIUDIZIEVOLI**

PROCEDURE – MEDIA ASSET S.P.A.

Procedure concorsuali (liquidazione giudiziale, concordato preventivo, accordi di ristrutturazione, composizione negoziata) a cui un'azienda ricorre in caso di crisi o insolvenza per gestire il rapporto con i creditori.

- Se non sono presenti: indica assenza di crisi conclamate e favorisce l'affidabilità commerciale;

- Se sono presenti: segnala una situazione di difficoltà economico-finanziaria formalmente riconosciuta, con impatto negativo su fiducia e credito;

**ASSENZA DI PROCEDURE**

BENCHMARKING E CONFRONTO COMPETITIVO

LIQUIDITÀ

Indicatore	Azienda	Benchmark	Valutazione	Percentile
Liquidità corrente	4,56	1,35	A	90,19
Liquidità immediata	4,47	1,31	A	91,63
Margine di tesoreria	3.878.776,00	381.111,00	A	91,60
CCN	3.975.488	414.965	A	90,65

PRODUTTIVITÀ ED EFFICIENZA

Indicatore	Azienda	Benchmark	Valutazione	Percentile
Ricavo per dipendente	534.689	133.874	A	85,85
Costo per dipendente	49.483	48.958	C	48,02
Turnover	0,68	1,28	D	22,56

PROFILO REDDITUALE

Indicatore	Azienda	Benchmark	Valutazione	Percentile
EBITDA Margin	30,08	9,38	A	86,12
ROE	1,07	21,02	D	20,61
ROI	0,99	8,57	D	21,25
ROS	1,45	5,90	D	27,30

Indicatore	Azienda	Benchmark	Valutazione	Percentile
ROA	0,91	6,33	D	26,17
Incidenza gestione caratteristica	91,41	74,25	B	66,44

SOLIDITÀ PATRIMONIALE

Indicatore	Azienda	Benchmark	Valutazione	Percentile
Copertura immobilizzazioni	245,07	157,80	B	66,65
Rapporto di indebitamento	0,14	1,38	A	100,00
Autonomia finanziaria	0,85	0,33	A	100,00
Rigidità impieghi	0,35	0,25	D	27,70
Incidenza debito finanziario	0,48	0,28	D	20,80

SVILUPPO (CAGR)

Indicatore	Azienda	Benchmark	Valutazione	Percentile
Dipendenti	0,26	0,07	A	85,91
Ricavi operativi	0,35	0,18	A	88,24
Totale attivo	0,01	0,16	E	10,50
Patrimonio netto	0,01	0,22	E	10,30

POSIZIONAMENTO DEL SETTORE DI APPARTENENZA

Dimensione del settore (ATECO: 63.10.10)

Fornitura di infrastrutture informatiche, hosting e attività connesse

Numero totale aziende nel settore

862

Numero medio dipendenti per impresa

9,78

Fatturato medio aziende del settore (€)

4.911.977,00

Distribuzione qualitativa delle imprese del settore

Posizionamento	Numero imprese	% sul totale	Livello di polarizzazione (media = 1)
Eccellente	235	27,28%	
Buono	129	15,01%	
Nella media	91	10,59%	
Debole	51	5,95%	
Critico	355	41,17%	

Settore ad Alto Rendimento

RATING AI – MEDIA ASSET S.P.A.

Ultimo aggiornamento: 18/08/2026 12:05

ANALISI FINANZIARIA DI MEDIA ASSET S.P.A.

1. ANDAMENTO DEL FATTURATO E DELLA REDDITIVITÀ

Negli ultimi anni, MEDIA ASSET S.P.A. ha mostrato un trend di crescita significativo nel fatturato. I ricavi operativi sono aumentati da 648.044 euro nel 2018 a 6.311.390 euro nel 2025, con un incremento percentuale complessivo di circa il 873%. Questo rappresenta una crescita media annua del 49,5%.

La redditività, misurata attraverso il Margine Operativo Lordo (EBITDA), ha mostrato fluttuazioni. Nel 2018, l'EBITDA era di 29.260 euro, mentre nel 2025 ha raggiunto 2.541.932 euro, evidenziando una crescita robusta. Tuttavia, il margine di profitto netto (ROS) ha mostrato una tendenza al ribasso, passando dal 4,04% nel 2018 al 0,97% nel 2025, suggerendo un aumento dei costi operativi in proporzione ai ricavi.

2. STRUTTURA FINANZIARIA E ANALISI DEL ROI

La struttura finanziaria di MEDIA ASSET S.P.A. è caratterizzata da un totale attivo che è cresciuto da 198.155 euro nel 2018 a 8.270.205 euro nel 2025. Questo aumento è accompagnato da un ritorno sugli investimenti (ROI) che ha mostrato una tendenza decrescente, passando dal 13,20% nel 2018 al 0,74% nel 2025. Ciò indica che, nonostante l'aumento degli asset, l'efficienza nell'utilizzo di questi per generare profitti è diminuita.

L'indice di liquidità immediata è migliorato nel tempo, passando da 2,22 nel 2018 a 4,47 nel 2025, suggerendo una maggiore capacità di far fronte agli obblighi a breve termine.

3. VALUTAZIONE DEL RISCHIO E CREDIT SCORE

MEDIA ASSET S.P.A. presenta alcuni punti di forza, come una crescita robusta dei ricavi e una buona liquidità. Tuttavia, la diminuzione del ROI e del ROS suggerisce una crescente pressione sui margini di profitto. Inoltre, l'aumento dei costi operativi potrebbe rappresentare un rischio per la sostenibilità a lungo termine.

Rating indicativo: 70/100. Questo punteggio riflette una situazione finanziaria generalmente positiva, ma con segnali di allerta riguardo alla redditività.

4. PREVISIONI FUTURE (2026-2028)

- **Scenario Ottimistico**
- **Scenario Base**
- **Scenario Pessimistico**

5. RACCOMANDAZIONI STRATEGICHE

Per migliorare la redditività e la sostenibilità, MEDIA ASSET S.P.A. dovrebbe considerare:

- **Ottimizzazione dei costi**
- **Investimenti in tecnologia**

• Diversificazione**6. CREDIT SCORE AZIENDALE**

Il Credit Score aziendale, basato sulla solidità finanziaria e sulla capacità di generare profitti, è stimato in 75/100. L'azienda dovrebbe mirare a mantenere un rapporto di indebitamento sotto il 50% e un indice di liquidità superiore a 1,5 per garantire una solvibilità ottimale.

RIEPILOGO FINALE

1) **RATING:** 70/100

2) **CREDIT SCORE:** 75/100

In conclusione, MEDIA ASSET S.P.A. ha mostrato una crescita impressionante nel fatturato, ma deve affrontare sfide significative in termini di redditività e gestione dei costi. Implementando strategie mirate, l'azienda può migliorare la sua posizione finanziaria e garantire una crescita sostenibile nel lungo termine.

Avvertenza legale

Il presente report è redatto a scopo esclusivamente informativo e non costituisce in alcun modo parere professionale, consulenza legale, commerciale o finanziaria. Le informazioni contenute provengono da fonti ufficiali, pubbliche e certificate, ma possono essere soggette a variazioni o aggiornamenti non immediatamente rilevabili al momento della consultazione. L'autore e l'editore del report declinano ogni responsabilità per eventuali inesattezze, omissioni, ritardi, errori di interpretazione o uso improprio dei dati qui contenuti, nonché per eventuali conseguenze derivanti da decisioni assunte sulla base delle informazioni riportate. L'utilizzo del presente documento implica l'accettazione integrale del presente disclaimer. È vietata la riproduzione, anche parziale, senza autorizzazione scritta. Report conforme ai requisiti di trasparenza informativa ai sensi della Licenza T.U.L.P.S. n. 134 – Protocollo N° 0023787 del 28/03/2025, rilasciata ai sensi dell'art. 134 del Testo Unico delle Leggi di Pubblica Sicurezza (R.D. 18 giugno 1931, n. 773).

RISCHIO AZIENDALE – MEDIA ASSET S.P.A.

Ultimo aggiornamento: 18/08/2026 12:05

Analisi descrittiva

La società MEDIA ASSET S.P.A. ha evidenziato negli ultimi sei anni un'espansione significativa sotto molteplici profili: crescita del fatturato, mantenimento di utili costanti, incremento progressivo della cassa e un aumento della solidità patrimoniale. Tuttavia, la marginalità operativa presenta una marcata variabilità tra il 2021 e il 2023, mentre la posizione finanziaria netta (PFN) è in forte crescita, riflettendo investimenti in immobilizzazioni e accumulo di cassa, piuttosto che un aggravamento dell'indebitamento verso terzi. La struttura del debito nel

2024 è molto bilanciata e a basso rischio, grazie al patrimonio netto molto elevato. L'indicatore di crisi d'impresa prospettico è favorevole, grazie a cassa e margini robusti, anche se la volatilità degli utili e la debolezza dei margini operativi degli ultimi anni suggeriscono la necessità di un monitoraggio attento delle performance future.

Punti di forza

- Elevati livelli di liquidità e rapporti di disponibilità/ liquidità immediata superiori alle soglie di sicurezza negli ultimi tre esercizi.
- Solida crescita patrimoniale e livelli di leva molto contenuti rispetto al settore.
- Assenza strutturale di perdita di esercizio e resilienza nella crescita anche in periodi turbolenti.

Indicatori chiave

• Solidità Finanziaria (Cassa e Liquidità) (93/100)

Ottima liquidità negli ultimi tre esercizi (quick ratio costantemente >3, fino a 5,4 nel 2024). Il trend di crescita delle disponibilità liquide è molto forte. Current ratio sempre superiore a 2 dal 2022.

• Marginalità Operativa (EBITDA) (70/100)

L'EBITDA margin è molto elevato e volatile, con picchi anomali nel 2021 (>37%) e successivo calo nel 2023 (~19%) e ripresa attesa oltre il 29% nel 2024; il trend su 5 anni è in miglioramento ma fortemente instabile.

• Stabilità dei Risultati (52/100)

Utile netto sempre positivo, ma con forte variabilità tra 152 mila euro nel 2022 e 44 mila euro nel 2023. La volatilità su EBITDA e utili netti è elevata negli anni, con deviazioni standard sensibili.

• Posizione Debitoria (94/100)

Il leverage (debiti/patrimonio netto) scende sotto 0,2 nel 2024, PFN/EBITDA rimane elevato per effetto della cassa ma riflette struttura patrimoniale robustissima. Quasi tutta l'esposizione debitoria è di breve periodo, ma la cassa disponibile copre ampiamente il debito esigibile.

• Crescita e Resilienza (78/100)

Crescita media annua del fatturato superiore al 30%. L'EBITDA cresce complessivamente, seppur in modo molto variabile. Il patrimonio netto cresce con continuità, anche se il 2021 ha beneficiato di eventi straordinari.

• Gestione del Personale (75/100)

Valore produzione e EBITDA per dipendente molto elevati, riflettono ottima produttività (oltre 500k euro/ dipendente nel 2024). Costo del personale incide sotto il 10% sul valore produzione, anche se il trend occupazionale si è stabilizzato nell'ultimo biennio.

• Crisi d'Impresa (Score Prospettico a 5 anni) (82/100)

Il rischio di crisi è molto basso grazie alle attuali condizioni di liquidità e capitale. L'instabilità dei margini e utili richiede comunque vigilanza.

Debolezze

- Elevata volatilità e decremento della marginalità operativa negli ultimi esercizi, con rischio di tendenza al ribasso se non opportunamente gestita.
- Risultato netto e marginalità in progressivo calo tra 2021 e 2023, pur rimanendo in utile.
- Molte poste dell'attivo immobilizzato sono elevate e possono nascondere rischi di svalutazione se progetti non producessero benefici futuri.

Analisi prospettica (5 anni)

- **PATRIMONIO NETTO E INDICI DI ALLERTA** — Il patrimonio netto è in costante crescita e largamente superiore al debito, stabilendo una solida base patrimoniale. Gli indici di allerta legati a erogazione e valori patrimoniali a rischio risultano ampiamente positivi fino al 2028, salvo eventi straordinari negativi.
- **EBITDA E LIQUIDITÀ** — Nei prossimi cinque anni, la generazione di EBITDA attesa resta abbondante. La cassa cresce in modo costante, offrendo una posizione di assoluta sicurezza per la copertura delle passività correnti e per affrontare eventuali shock.
- **POSIZIONE DEBITORIA** — Il debito residuo è marginale rispetto alle risorse patrimoniali. Le proiezioni indicano che con politiche conservative la società potrà mantenere il debito su valori trascurabili, accentuando la dipendenza quasi esclusiva da mezzi propri.
- **ALTRE FONTI DI RISCHIO** — Rischi potenziali potrebbero derivare dall'elevata incidenza delle immobilizzazioni immateriali: una perdita di valore o mancati ritorni sugli investimenti effettuati potrebbe avere impatti negativi a medio termine. Attenzione andrà posta al mantenimento dei margini operativi su livelli soddisfacenti, in uno scenario di mercato competitivo.

LINEA CREDITO AFFIDAMENTO

400000

ULTIMOAGGIORNAMENTO

18/08/2026 12:05

Avvertenza legale

Il presente report è redatto a scopo esclusivamente informativo e non costituisce in alcun modo parere professionale, consulenza legale, commerciale o finanziaria. Le informazioni contenute provengono da fonti ufficiali, pubbliche e certificate, ma possono essere soggette a variazioni o aggiornamenti non immediatamente rilevabili al momento della consultazione. L'autore e l'editore del report declinano ogni responsabilità per eventuali inesattezze, omissioni, ritardi, errori di interpretazione o uso improprio dei dati qui contenuti, nonché per eventuali conseguenze derivanti da decisioni assunte sulla base delle informazioni riportate. L'utilizzo del presente documento implica l'accettazione integrale del presente disclaimer. È vietata la riproduzione, anche parziale, senza autorizzazione scritta. Report conforme ai requisiti di trasparenza informativa ai sensi della Licenza T.U.L.P.S. n. 134 – Protocollo N° 0023787 del 28/03/2025, rilasciata ai sensi dell'art. 134 del Testo Unico delle Leggi di Pubblica Sicurezza (R.D. 18 giugno 1931, n. 773).

MYADVISOR – MEDIA ASSET S.P.A.

Ultimo aggiornamento: 18/08/2026 12:06

Dati sintetici

Fatturato medio ultimi 3 esercizi:	5,42 Mln
EBITDA medio ultimi 3 esercizi:	1,69 Mln
EBIT medio ultimi 3 esercizi:	73,99 K
Patrimonio netto ultimo esercizio:	6,64 Mln

Analisi dei Competitor e del Settore

EV/EBITDA settore: 4.38

Il multiplo EV/EBITDA è allineato con i valori tipici dei servizi informatici e hosting in Italia, ma tende lato prudente rispetto ai top player quotati.

P/E settore: 33.32

P/E elevato, tipico di aziende digitali e tech italiane con crescita e aspettative di utili futuri.

PFN/EBITDA settore: -1.33

La PFN negativa indica liquidità eccessiva rispetto all'EBITDA, spesso segno che le aziende del comparto mantengono buffer di cassa alti.

ROS settore: -943.13

Distorsione dovuta a casi outlier e ad aziende non redditizie presenti nel cluster.

ROI settore: -609.27

Il ROI mediano reale di settore è comunque positivo per i migliori operatori. Qui la media è distorta.

ROE settore: -43.41

Il valore negativo medio riflette la presenza, all'interno del cluster, di aziende strutturalmente in perdita.

Indice di disponibilità settore: 6.89

Elevata liquidità tipica del comparto digitale; le aziende mantengono buffer di tesoreria importanti.

Indice di liquidità immediata settore: 6.04

Settore poco indebitato e a basso rischio di crisi di liquidità.

Valutazione Aziendale

Enterprise Value (EV) stimato: 7,39 Mln

Calcolato come EBITDA medio ultimi 3 esercizi (1.689.907 €) x multiplo prudente EV/EBITDA settore (4.375). Range di mercato può oscillare su 4-6x, quindi EV potenziale 6,8-10,2 milioni € in scenari con marginalità e crescita sostenuta.

Capitalizzazione borsistica realistica (P/E): 1,32 Mln

Calcolata su utile netto medio ultimi 3 esercizi (88.242 €) x P/E settore (15x prudente, 33x teorico). Valutazione prudente: 15x88.242=1,32 mln €, valutazione massima 2,91 mln € (33x88.242). Il valore di mercato potrebbe salire con crescita sostenuta e visibilità futura degli utili.

Punti di forza

- Crescita costante del fatturato: l'azienda mostra una traiettoria di crescita significativa nelle ultime 3 annualità, sintomo di successo commerciale.
- Elevata liquidità e capacità di autofinanziamento: la posizione di cassa è molto solida e la PFN positiva riflette equilibrio finanziario.
- Marginalità operativa in forte miglioramento: EBITDA margin molto superiore alla media italiana del settore, segno di efficienza e di un'offerta scalabile.
- Patrimonio netto solido: crescita rilevante del patrimonio netto negli ultimi 3 anni, importante per la sostenibilità futura e l'accesso a finanziamenti.
- Basso livello di indebitamento: leverage molto contenuto e ottima copertura dell'attivo circolante.

Debolezze

- EBIT e utile netto limitati rispetto all'EBITDA: elevata incidenza di ammortamenti e svalutazioni azzerano parte della profittabilità a livello EBIT.
- Margine netto molto ridotto: nonostante il fatturato elevato, il net profit margin resta inferiore al 2% negli ultimi anni.
- Dipendenza da asset immateriali: il business model espone a rischi in caso di svalutazioni o rapido invecchiamento degli asset digitali.
- Bassa scalabilità della struttura operativa: il gap tra EBITDA e utile riflette difficoltà a trasferire la crescita dei ricavi sull'ultima linea di conto economico.
- Sbilanciamento del capitale circolante: presenza elevata di crediti rispetto ai debiti, che impone particolare attenzione alla gestione del cash collection.

Raccomandazioni strategiche

MEDIA ASSET S.P.A. si posiziona come operatore in crescita nel settore digital hosting, con struttura patrimoniale robusta e cash/reserve notevoli. Tuttavia, la differenza tra marginalità operativa (EBITDA) e profittabilità (utile netto) indica una fase di consolidamento post-investimento o forte pressione di costi fissi non scalabili. La valorizzazione superiore si otterrà attraverso: ottimizzazione della struttura dei costi, valorizzazione degli asset software/prodotti cloud, incremento della quota di clientela ricorrente (abbonamenti, retention), e comunicazione verso investitori, banche e stakeholder. Ulteriori passi: digitalizzazione interna, automazione processi, alleanze strategiche su cybersecurity e verticalizzazione dei servizi. Azioni che investitori e advisors possono considerare sono: rafforzare il brand, distinguersi su offerte ad alto valore aggiunto (SaaS, sicurezza, compliance GDPR), e aumentare la redditività netta per ottenere multipli più elevati in caso di IPO/exit.

ULTIMOAGGIORNAMENTO

18/08/2026 12:06

Avvertenza legale

Il presente report è redatto a scopo esclusivamente informativo e non costituisce in alcun modo parere professionale, consulenza legale, commerciale o finanziaria. Le informazioni contenute provengono da fonti ufficiali, pubbliche e certificate, ma possono essere soggette a variazioni o aggiornamenti non immediatamente rilevabili al momento della consultazione. L'autore e l'editore del report declinano ogni responsabilità per eventuali inesattezze, omissioni, ritardi, errori di interpretazione o uso improprio dei dati qui contenuti, nonché per eventuali conseguenze derivanti da decisioni assunte sulla base delle informazioni riportate. L'utilizzo del presente documento implica l'accettazione integrale del presente disclaimer. È vietata la riproduzione, anche parziale, senza autorizzazione scritta. Report conforme ai requisiti di trasparenza informativa ai sensi della Licenza T.U.L.P.S. n. 134 – Protocollo N° 0023787 del 28/03/2025, rilasciata ai sensi dell'art. 134 del Testo Unico delle Leggi di

Pubblica Sicurezza (R.D. 18 giugno 1931, n. 773).

CONTO ECONOMICO

	31/12/2025	31/12/2024	31/12/2023	31/12/2022
Tipo di bilancio	Bilancio d'esercizio	Bilancio d'esercizio	Bilancio d'esercizio	Bilancio d'esercizio
Ricavi operativi	6,31 Mln +18,04%	5,35 Mln +17,00%	4,57 Mln +2,36%	4,46 Mln +35,24%
Altri ricavi e proventi	51,79 K -45,19%	94,49 K +30,8k%	306,00 -98,27%	17,64 K -93,22%
Totale valore della produzione	6,36 Mln +16,94%	5,44 Mln +19,06%	4,57 Mln +1,97%	4,48 Mln +25,86%
Totale costi della produzione	6,30 Mln +17,48%	5,36 Mln +19,55%	4,49 Mln +5,17%	4,27 Mln +20,79%
Costo per acquisti	18,35 K +8,35%	16,94 K -12,75%	19,42 K +101,50%	9,64 K +291,35%
Costo per servizi	3,18 Mln -1,99%	3,24 Mln +6,56%	3,05 Mln +25,40%	2,43 Mln +27,56%
Costo per godimento di beni di te	78,59 K +49,14%	52,70 K +43,27%	36,78 K +29,93%	28,31 K +177,56%
Costo del personale	506,35 K +2,33%	494,83 K -11,84%	561,30 K +18,34%	474,32 K +57,68%
Oneri diversi di gestione	37,72 K +57,00%	24,03 K +29,79%	18,51 K -20,73%	23,35 K +92,24%
Margine operativo lordo (EBITDA)	2,54 Mln +58,07%	1,61 Mln +80,85%	889,19 K -41,43%	1,52 Mln +14,00%
Ammortamenti e svalutazioni	2,48 Mln +62,05%	1,53 Mln +89,98%	805,78 K -38,14%	1,30 Mln -0,02%
Risultato operativo (EBIT)	61,26 K -20,77%	77,32 K -7,31%	83,41 K -61,33%	215,71 K +643,37%
Proventi e oneri finanziari	15,21 K -60,59%	38,59 K +62,1k%	62,00 +102,38%	-2,60 K -62,06%
Risultato prima delle imposte	76,46 K -34,03%	115,90 K +38,86%	83,47 K -60,83%	213,11 K +677,40%
Imposte correnti	39,07 K -13,62%	45,23 K +15,58%	39,14 K +79,84%	21,76 K +352,34%
Imposte totali	39,07 K -13,62%	45,23 K +15,58%	39,14 K -35,47%	60,65 K +277,55%
Utile (Perdita) dell'esercizio	37,39 K -47,09%	70,67 K +59,41%	44,33 K -70,92%	152,46 K +147,59%
Flusso di cassa	N/D -100,00%	751,34 K +224,20%	-604,92 K -767,75%	90,59 K -92,89%

	31/12/2021	31/12/2020	31/12/2019	31/12/2018
Tipo di bilancio	Bilancio d'esercizio	Bilancio d'esercizio	Bilancio d'esercizio	Bilancio d'esercizio
Ricavi operativi	3,30 Mln +102,07%	1,63 Mln +67,46%	975,50 K +50,53%	648,04 K
Altri ricavi e proventi	260,06 K +86,9k%	299,00 +164,60%	113,00 +113,21%	53,00

Totale valore della produzione	3,56 Mln +117,95%	1,63 Mln +67,47%	975,61 K +50,54%	648,10 K
Totale costi della produzione	3,53 Mln +131,05%	1,53 Mln +64,00%	932,15 K +49,88%	621,93 K
Costo per acquisti	2,46 K +34,83%	1,83 K -12,92%	2,10 K	0,00
Costo per servizi	1,90 Mln +45,90%	1,30 Mln +69,32%	770,53 K +125,64%	341,48 K
Costo per godimento di beni di te	10,20 K -68,67%	32,56 K +219,41%	10,19 K +718,06%	1,25 K
Costo del personale	300,82 K +80,13%	167,00 K +27,69%	130,79 K +304,77%	32,31 K
Oneri diversi di gestione	12,15 K +92,53%	6,31 K +138,08%	2,65 K -98,91%	243,80 K
Margine operativo lordo (EBITDA)	1,33 Mln +996,34%	121,49 K +104,68%	59,36 K +102,85%	29,26 K
Ammortamenti e svalutazioni	1,30 Mln +7,9k%	16,29 K +2,52%	15,89 K +413,70%	3,09 K
Risultato operativo (EBIT)	29,02 K -72,41%	105,19 K +142,04%	43,46 K +66,10%	26,17 K
Proventi e oneri finanziari	-1,61 K -265,60%	-439,00 +52,80%	-930,00 +3,53%	-964,00
Risultato prima delle imposte	27,41 K -73,83%	104,75 K +146,30%	42,53 K +68,76%	25,20 K
Imposte correnti	4,81 K -84,52%	31,07 K +136,87%	13,12 K +50,82%	8,70 K
Imposte totali	-34,16 K -209,95%	31,07 K +136,87%	13,12 K +50,82%	8,70 K
Utile (Perdita) dell'esercizio	61,58 K -16,43%	73,68 K +150,50%	29,41 K +78,21%	16,51 K
Flusso di cassa	1,27 Mln +2,8k%	44,67 K +73,74%	25,71 K +183,48%	-30,80 K

STATO PATRIMONIALE ATTIVO

	31/12/2025	31/12/2024	31/12/2023	31/12/2022
Tipo di bilancio	Bilancio d'esercizio	Bilancio d'esercizio	Bilancio d'esercizio	Bilancio d'esercizio
Immobilizzazioni immateriali	2,66 Mln -0,19%	2,67 Mln -13,00%	3,07 Mln -20,78%	3,87 Mln -25,16%
Immobilizzazioni materiali	34,94 K +36,73%	25,55 K +525,92%	4,08 K +72,82%	2,36 K +49,02%
Totale immobilizzazioni	2,70 Mln +0,16%	2,70 Mln -12,28%	3,07 Mln -20,72%	3,88 Mln -25,13%
Totale crediti	1,17 Mln -12,05%	1,33 Mln -14,21%	1,55 Mln -3,57%	1,61 Mln +26,29%
Crediti entro 12 mesi	1,03 Mln -16,39%	1,24 Mln -16,38%	1,48 Mln -3,47%	1,53 Mln +20,04%
Imposte anticipate	N/D	N/D	N/D	N/D
Totale disponibilità liquide	4,37 Mln +16,24%	3,76 Mln +40,07%	2,68 Mln +32,70%	2,02 Mln +51,36%

Totale attivo circolante	5,54 Mln +8,83%	5,09 Mln +20,17%	4,24 Mln +16,62%	3,63 Mln +39,11%
Ratei e risconti attivi	27,29 K +57,01%	17,38 K -95,98%	432,12 K +441,18%	79,85 K +2,4k%
Totale attivo	8,27 Mln +5,95%	7,81 Mln +0,81%	7,74 Mln +2,02%	7,59 Mln -2,60%

	31/12/2021	31/12/2020	31/12/2019	31/12/2018
Tipo di bilancio	Bilancio d'esercizio	Bilancio d'esercizio	Bilancio d'esercizio	Bilancio d'esercizio
Immobilizzazioni immateriali	5,18 Mln -18,54%	6,35 Mln +10,6k%	59,27 K +430,75%	11,17 K
Immobilizzazioni materiali	1,59 K	0,00	0,00	0,00
Totale immobilizzazioni	5,18 Mln -18,51%	6,35 Mln +10,6k%	59,27 K +430,75%	11,17 K
Totale crediti	1,28 Mln +87,38%	681,08 K +40,73%	483,97 K +316,08%	116,32 K
Crediti entro 12 mesi	1,28 Mln +87,38%	681,06 K +40,73%	483,95 K +322,20%	114,63 K
Imposte anticipate	N/D	N/D	N/D	N/D
Totale disponibilità liquide	1,34 Mln +170,46%	494,15 K +717,35%	60,46 K -3,54%	62,68 K
Totale attivo circolante	2,61 Mln +122,31%	1,18 Mln +115,86%	544,43 K +204,16%	179,00 K
Ratei e risconti attivi	3,19 K -53,60%	6,88 K +88,03%	3,66 K -54,19%	7,99 K
Totale attivo	7,79 Mln +3,42%	7,54 Mln +1,1k%	607,36 K +206,51%	198,16 K

STATO PATRIMONIALE PASSIVO

	31/12/2025	31/12/2024	31/12/2023	31/12/2022
Tipo di bilancio	Bilancio d'esercizio	Bilancio d'esercizio	Bilancio d'esercizio	Bilancio d'esercizio
Patrimonio netto (A)	6,64 Mln +0,57%	6,61 Mln +1,08%	6,53 Mln +0,68%	6,49 Mln +2,41%
Capitale sociale	120,00 K 0,00%	120,00 K 0,00%	120,00 K 0,00%	120,00 K 0,00%
Altre riserve	6,47 Mln +1,11%	6,39 Mln +0,70%	6,35 Mln +2,33%	6,21 Mln +0,95%
Utile (Perdita) d esercizio	37,39 K -47,09%	70,67 K +59,41%	44,33 K -70,92%	152,46 K +147,59%
Fondo TFR (C)	97,76 K +23,05%	79,45 K +20,63%	65,86 K +23,24%	53,44 K +84,70%
Totale debiti (D)	1,20 Mln +29,34%	929,55 K -17,13%	1,12 Mln +10,13%	1,02 Mln -27,20%
Debiti entro 12 mesi	1,20 Mln +29,60%	926,12 K -17,20%	1,12 Mln +9,82%	1,02 Mln -22,79%

Debiti oltre i 12 mesi	2,08 K -39,39%	3,43 K +8,20%	3,17 K	0,00 -100,00%
Ratei e risconti passivi (E)	327,44 K +70,72%	191,80 K +805,41%	21,18 K -24,32%	27,99 K +3,54%
TOTALE PASSIVO (A+B+C+D+E)	8,27 Mln +5,95%	7,81 Mln +0,81%	7,74 Mln +2,02%	7,59 Mln -2,60%

	31/12/2021	31/12/2020	31/12/2019	31/12/2018
Tipo di bilancio	Bilancio d'esercizio	Bilancio d'esercizio	Bilancio d'esercizio	Bilancio d'esercizio
Patrimonio netto (A)	6,34 Mln +1,31%	6,26 Mln +9,8k%	63,17 K +87,14%	33,75 K
Capitale sociale	120,00 K +1,1k%	10,00 K 0,00%	10,00 K 0,00%	10,00 K
Altre riserve	6,15 Mln -0,25%	6,16 Mln +39,2k%	15,68 K	0,00
Utile (Perdita) d esercizio	61,58 K -16,43%	73,68 K +150,50%	29,41 K +78,21%	16,51 K
Fondo TFR (C)	28,93 K +88,15%	15,38 K +93,48%	7,95 K +457,75%	1,43 K
Totale debiti (D)	1,40 Mln +12,23%	1,25 Mln +136,93%	526,12 K +229,66%	159,59 K
Debiti entro 12 mesi	1,32 Mln +19,11%	1,11 Mln +115,81%	513,12 K +570,08%	76,58 K
Debiti oltre i 12 mesi	80,00 K -42,51%	139,16 K +970,46%	13,00 K -84,34%	83,02 K
Ratei e risconti passivi (E)	27,03 K +53,67%	17,59 K +73,65%	10,13 K +199,47%	3,38 K
TOTALE PASSIVO (A+B+C+D+E)	7,79 Mln +3,42%	7,54 Mln +1,1k%	607,36 K +206,51%	198,16 K

INDICI

	2025-12-31	2024-12-31	2023-12-31	2022-12-31	2021-12-31	2020-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Valuta	EURO	EURO	EURO	EURO	EURO	EURO	EURO	EURO
Tipo di bilancio	altro	altro	altro	altro	altro	altro	altro	altro

Indici di Sviluppo

Variazione dei ricavi (%)	18,03	17,00	2,36	35,24	102,07	67,46	50,53	70,71
Variazione valore della produzione	16,94	19,06	1,97	25,86	117,95	67,47	50,54	68,90
Variazione dell'attivo (%)	5,94	0,81	2,02	-2,60	3,42	1.140,62	206,51	-42,86
Variazione del patrimonio netto (%)	0,56	1,08	0,68	2,41	1,31	9.803,29	87,14	95,70

Indici di Redditività

R.O.S. (Return On Sales) (%)	0,97	1,45	1,83	4,83	0,88	6,44	4,46	4,04
R.O.I. (Return On Investment) (%)	0,74	0,99	1,08	2,84	0,37	1,40	7,16	13,20
R.O.E. (Return on equity) (%)	0,56	1,07	0,68	2,35	0,97	1,18	46,57	48,90

Indici di Liquidità

Indice di disponibilità	3,63	4,56	3,72	3,47	1,94	1,04	1,04	2,24
Indice di liquidità immediata (Acid		4,47	3,65	3,40	1,94	1,04	1,04	2,22

Indici Finanziari

P.F.N. (Posizione Finanziaria Netta)	3,76 Mln	2,63 Mln	2,02 Mln	1,32 Mln	0,48 Mln	0,05 Mln	0,06 Mln
--------------------------------------	----------	----------	----------	----------	----------	----------	----------

RAPPORTO NUMERO DIPENDENTI SU UTILE

Valuta l'efficienza dell'utilizzo del personale in relazione agli utili generati.

Anno	#	Utile	Rapporto
------	---	-------	----------

COSTO DIPENDENTI SU UTILE

Analizza quanto il costo per dipendente incide sugli utili aziendali.

Anno	Costo Dipendenti	Utile
------	------------------	-------

IMPATTO NUMERO DIPENDENTI SU UTILE

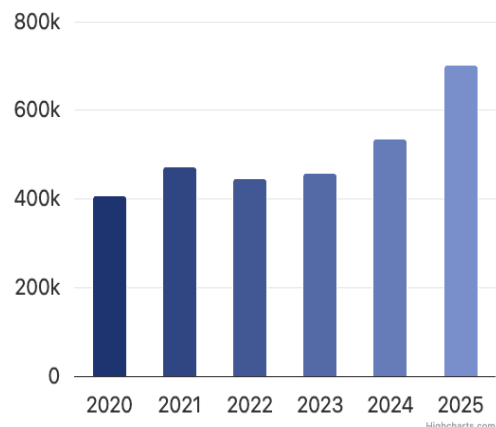
Esamina come variazioni nel numero di dipendenti influenzano gli utili.

Anno	#	Utili	Impatto
------	---	-------	---------

PRODUTTIVITÀ DEI DIPENDENTI

Misura l'efficienza dei dipendenti nel generare valore per l'azienda.

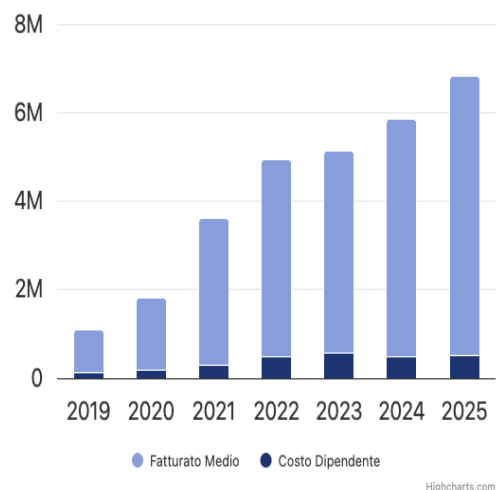
Anno	#	Fatturato	Fatturato per dipendente
2020	4	€ 1,63 Mln	€ 408,40 K
2021	7	€ 3,30 Mln	€ 471,57 K
2022	10	€ 4,46 Mln	€ 446,45 K
2023	10	€ 4,57 Mln	€ 456,99 K
2024	10	€ 5,35 Mln	€ 534,69 K
2025	9	€ 6,31 Mln	€ 701,27 K



RAPPORTO COSTO DIPENDENTE SU FATTURATO

Valuta l'incidenza del costo del personale sul fatturato totale.

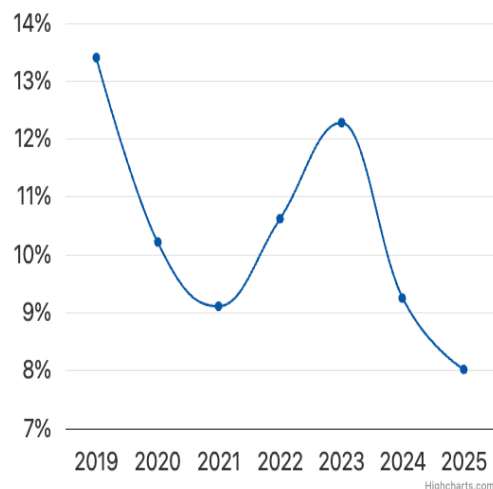
Anno	Fatturato	Costo dipendente	%
2019	€ 975,50 K	€ 130,79 K	13,41 %
2020	€ 1,63 Mln	€ 167,00 K	10,22 %
2021	€ 3,30 Mln	€ 300,82 K	9,11 %
2022	€ 4,46 Mln	€ 474,32 K	10,62 %
2023	€ 4,57 Mln	€ 561,30 K	12,28 %
2024	€ 5,35 Mln	€ 494,83 K	9,25 %
2025	€ 6,31 Mln	€ 506,35 K	8,02 %



PERCENTUALE COSTO PERSONALE SU FATTURATO

Determina la percentuale del fatturato destinata ai costi del personale.

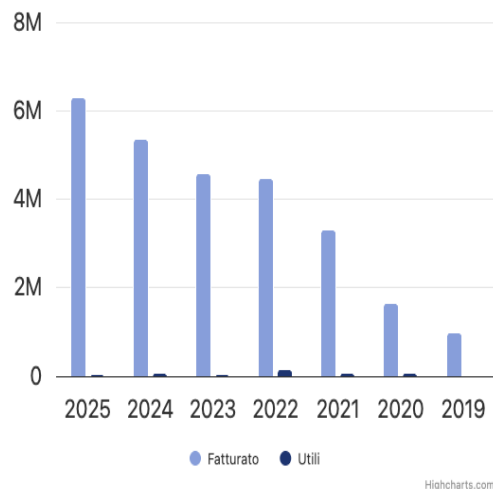
Anno	Costo Personale	Fatturato	%
2019	€ 130,79 K	€ 975,50 K	13,41 %
2020	€ 167,00 K	€ 1,63 Mln	10,22 %
2021	€ 300,82 K	€ 3,30 Mln	9,11 %
2022	€ 474,32 K	€ 4,46 Mln	10,62 %
2023	€ 561,30 K	€ 4,57 Mln	12,28 %
2024	€ 494,83 K	€ 5,35 Mln	9,25 %
2025	€ 506,35 K	€ 6,31 Mln	8,02 %



ANDAMENTO FATTURATO E UTILI

Valuta l'andamento nel tempo del fatturato e degli utili aziendali.

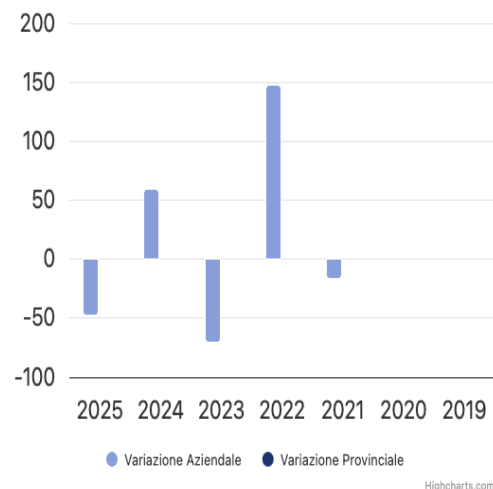
Anno	Fatturato	Utili	%
2025	€ 6,31 Mln	€ 37,39 K	+0,59 %
2024	€ 5,35 Mln	€ 70,67 K	+1,32 %
2023	€ 4,57 Mln	€ 44,33 K	+0,97 %
2022	€ 4,46 Mln	€ 152,46 K	+3,41 %
2021	€ 3,30 Mln	€ 61,58 K	+1,87 %
2020	€ 1,63 Mln	€ 73,68 K	+4,51 %
2019	€ 975,50 K	€ 0,00	0,00 %



CONFRONTO DEL FATTURATO DI MEDIA ASSET S.P.A. CON AZIENDE SIMILI NELLA PROVINCIA DI LA PROVINCIA

Analisi per stesso codice ateco del fatturato in confronto alla media provinciale con riferimento all'anno precedente

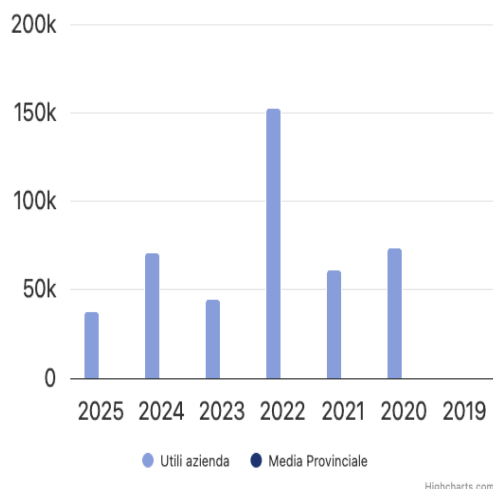
Anno	Fatturato	%	Provincia	%
2025	€ 6,31 Mln	+18,04 %	N/A	N/A
2024	€ 5,35 Mln	+17,00 %	N/A	N/A
2023	€ 4,57 Mln	+2,36 %	N/A	N/A
2022	€ 4,46 Mln	+35,24 %	N/A	N/A
2021	€ 3,30 Mln	+102,07 %	N/A	N/A
2020	€ 1,63 Mln	+67,46 %	N/A	N/A
2019	€ 975,50 K	N/A	N/A	N/A



CONFRONTO MEDIA ASSET S.P.A. CON AZIENDE SIMILI NELLA PROVINCIA DI LA PROVINCIA

Confronta la crescita degli utili dell'azienda con la media provinciale con lo stesso ATECO ()

Anno	Utili	%	Provincia	%
2025	€ 37,39 K	-47,09 %	N/A	N/A
2024	€ 70,67 K	+59,41 %	N/A	N/A
2023	€ 44,33 K	-70,92 %	N/A	N/A
2022	€ 152,46 K	+147,59 %	N/A	N/A
2021	€ 61,58 K	-16,43 %	N/A	N/A
2020	€ 73,68 K	N/A	N/A	N/A
2019	€ 0,00	N/A	N/A	N/A



VARIAZIONE DIPENDENTI DI MEDIA ASSET S.P.A. CON AZIENDE SIMILI NELLA PROVINCIA DI LA PROVINCIA

Confronta l'evoluzione del numero di dipendenti rispetto alla media provinciale.

Anno	Media dipendenti Provinciale	# Dipendenti
2019	0,00	4
2020	0,00	4
2021	0,00	7
2022	0,00	10
2023	0,00	10
2024	0,00	10
2025	0,00	9

2019 2020 2021 2022 2023 2024 2025

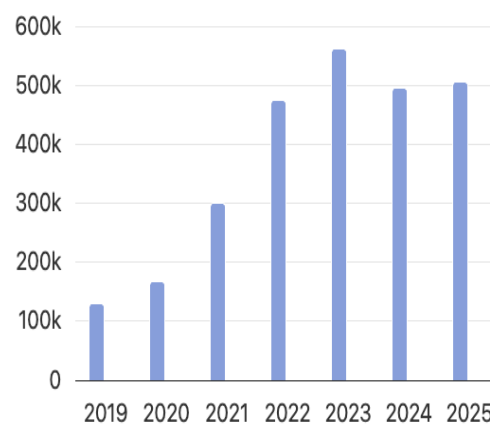
● Numero dipendenti ● Media Provinciale

Highcharts.com

VARIAZIONE DEL COSTO DEL PERSONALE CON AZIENDE SIMILI NELLA PROVINCIA DI LA PROVINCIA

Esamina come varia il costo del personale rispetto alla media provinciale.

Anno	Costo Personale	Media Provinciale
2019	€ 130,79 K	€ 0,00
2020	€ 167,00 K	€ 0,00
2021	€ 300,82 K	€ 0,00
2022	€ 474,32 K	€ 0,00
2023	€ 561,30 K	€ 0,00
2024	€ 494,83 K	€ 0,00
2025	€ 506,35 K	€ 0,00



● Costo Personale ● Media Provinciale

Highcharts.com

CONTATTI

Telefono: +39 02 49532548
Email: Indirizzo non comunicato

CEO / AMMINISTRATORI

VINCENZO AUGURIO (55 anni)

AMMINISTRATORE UNICO

Aziende collegate (2):

- IMPIEGO24.IT S.R.L. - COMO (CO)
Fatturato: 326.354 Dipendenti: 4
 - REPORTAZIENDE S.P.A. - COMO (CO)
Fatturato: 20.000
-

I PRIMI 10 SOCI

100.0000% IMPIEGO24.IT S.R.L.

Analisi socio:

- MEDIA ASSET S.P.A. - COMO (CO) | Fatturato: 6.311.390 | Dipendenti: 9
 - REPORTAZIENDE S.P.A. - COMO (CO) | Fatturato: 20.000
-

I PRIMI 20 ESPONENTI

IMPIEGO24.IT S.R.L.
SOCIO UNICO**MALLARDO CLAUDIO**
CLAUDIO MALLARDO (62 anni)
SINDACO SUPPLENTE**PUGLIESE ERNESTO**
ERNESTO PUGLIESE (62 anni)
PRESIDENTE DEL COLLEGIO SINDACALE**D'ANGELO GIOVANNI**
GIOVANNI D'ANGELO (59 anni)
SINDACO**MANGIAPIA GIOVANNI**
GIOVANNI MANGIAPIA (59 anni)
SINDACO SUPPLENTE**RUSSO GIOVANNI**
GIOVANNI RUSSO (58 anni)
SINDACO**GRUPPO SOCIETARIO**

Stato societario: Società controllata

SOCIETÀ CONTROLLANTE

Società	Quota %
IMPIEGO24.IT S.R.L.	100,00%

SOCIETÀ CONTROLLATE

Società	Quota %
Nessuna società controllata	

SOCIETÀ COLLEGATE

Società	Quota %
Nessuna partecipazione rilevata	

FATTURATO DEL GRUPPO

Società	Dipendenti	Fatturato
IMPIEGO24.IT S.R.L.	4	326.354
MEDIA ASSET S.P.A.	9	6.311.390
Totale fatturato gruppo		6.637.744
Totale dipendenti gruppo		13